

## CERTIFICATE IN ORGANIC FARMING (COF)

Term-End Examination

June, 2012

### BAPI-003 : ECONOMICS AND MARKETING OF ORGANIC PRODUCE

Time : 2 hours

Maximum Marks : 50

**Note :** Attempt any five questions. All questions carry equal marks.

---

- |    |   |   |
|----|---|---|
| 1. | (a) Define the following :  | 7 |
|    | (i) Fixed Cost  |   |
|    | (ii) Broker   |   |
|    | (iii) Vermiculture  |   |
|    | (iv) Wholesale Market   |   |
|    | (v) APMC Act  |   |
|    | (vi) Bio fertilizer   |   |
|    | (vii) Hyper Market  |   |
|    | (b) Expand the following abbreviations :                          | 3 |
|    | (i) NPOP  |   |
|    | (ii) NCDC   |   |
|    | (iii) NHM   |   |
| 2. | (a) What are the constraints in the marketing of Organic Produce? | 6 |
|    | (b) Mention the objectives of National Horticulture Mission.      | 4 |

3. (a) Briefly discuss the advantages of intermediaries in the marketing process. 6
- (b) Mention different elements of selling and buying. 4
4. (a) Describe supply chain for organic spices. 6
- (b) What are the important issues that make the need for Marketing Information System ? 4
5. (a) List the points, which should be taken into consideration before using the secondary data. 6
- (b) Explain the demerits of different modes of transport. 4
6. (a) Illustrate the concept of Marketing. 6
- (b) What are the common demand drivers for scale of organic produce ? 4
7. (a) Describe major limitations of organic market. 6
- (b) Mention the role of vermicompost in organic farming. 4
-

जैविक खेती में प्रमाणपत्र ( सी.ओ.एफ. )

सत्रांत परीक्षा

जून, 2012

बी.ए.पी.आई.-003 : जैविक उत्पादन का अर्थशास्त्र  
एवं विपणन

समय : 2 घण्टे

अधिकतम अंक : 50

नोट : किन्हीं पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए। सभी प्रश्नों के अंक समान हैं।

---

1. (a) निम्नलिखित को परिभाषित कीजिए : 7
- (i) नियत लागत
  - (ii) दलाल
  - (iii) वर्मिकल्चर
  - (iv) थोक बाजार
  - (v) ए.पी.एम.सी. अधिनियम
  - (vi) जैव उर्वरक
  - (vii) हाइपर मार्केट
- (b) निम्नलिखित के पूरे नाम लिखिए : 3
- (i) एन. पी. ओ. पी.
  - (ii) एन. सी. डी. सी.
  - (iii) एन. एच. एम.
2. (a) जैव उत्पाद के विपणन की राह के अवरोध क्या हैं? 6
- (b) राष्ट्रीय बागान (Horticulture) मिशन के उद्देश्यों का उल्लेख कीजिए। 4

3. (a) विपणन प्रक्रिया में बिचौलियों के फायदों की संक्षेप में चर्चा कीजिए। 6  
(b) क्रय और विक्रय के विभिन्न मूलतत्वों का उल्लेख कीजिए। 4
4. (a) जैविक मसालों की आपूर्ति शृंखला का वर्णन कीजिए। 6  
(b) विपणन सूचना पद्धति को आवश्यक बनाने वाले महत्वपूर्ण मुद्दे कौन से हैं? 4
5. (a) द्वितीयक आँकड़ों के प्रयोग से पहले ध्यान में रखने योग्य बिंदुओं की सूची बनाइए। 6  
(b) परिवहन के विभिन्न साधनों की कमियों को स्पष्ट कीजिए। 4
6. (a) विपणन की संकल्पना को सोदाहरण स्पष्ट कीजिए। 6  
(b) जैव उत्पाद की बिक्री हेतु सामान्य माँग चालक कौन से हैं? 4
7. (a) जैविक बाजार की मुख्य सीमाओं का वर्णन कीजिए। 6  
(b) जैविक खेती में वर्मिकम्पोस्ट की भूमिका का उल्लेख कीजिए। 4