### POST GRADUATE DIPLOMA IN INTERNATIONAL BUSINESS OPERATIONS/MASTER OF COMMERCE

# Term-End Examination December, 2011

## IBO-02: INTERNATIONAL MARKETING MANAGEMENT

Time: 3 hours Maximum Marks: 100

Note: Attempt Both Part-A and Part-B.

#### PART - A

- 1. Write short notes on any two of the following: 5+5
  - (a) Marketing mix
  - (b) Factors affecting international market Packaging Decisions
  - (c) Transfer pricing in international marketing
  - (d) Overseas agents
- 2. Distinguish between any two of the following: 5+5
  - (a) Demographic environment and social and cultural environment.
  - (b) High-tech positioning and high-touch positioning.
  - (c) Product standardization and adaptation in international marketing.
  - (d) Services and products.

#### PART - B

	Attempt any four of the following questions:				
3.	"Poor presentation of the marketing research	20			
	report may undo the entire market research				
	exercise", Discuss.				

- "Advances in information technology 20 revolutionalized international marketing operations". Comment.
- Discuss various objectives of international 20 marketing communication.
- 6. Compare the different approaches to budgeting 20 for international advertising.
- 7. (a) Discuss important methods of pricing in international marketing. 10+10
  - (b) Briefly explain various branding strategies in international marketing.
- 8. While evaluating the various international market 5+15 entry strategies, analysis of different factors is essential. State such factors and explain how they effect the entry strategies.
- Describe various steps involved in international 20 marketing process.

## अंतर्राष्ट्रीय व्यवसाय प्रचालन में स्नातकोत्तर डिप्लोमा / वाणिज्य में स्नातकोत्तर उपाधि

## सत्रांत परीक्षा दिसंबर, 2011

आई.बी.ओ.-02 : अंतर्राष्ट्रीय विपणन प्रबंधन

समय : ३ घण्टे

अधिकतम अंक :100

नोट: खण्ड अ तथा खण्ड ब दोनों का उत्तर दीजिए।

#### खण्ड - अ

- 1. निम्नलिखित में से किन्हीं दो पर संक्षिप्त टिप्पणियाँ लिखिए: 5+5
  - (a) विपणन मिश्र
  - (b) अंतर्राष्ट्रीय बाजार में पैकेजिंग निर्णयों को प्रभावित करने वाले कारक
  - (c) अंतर्राष्ट्रीय विपणन में हस्तांतरण मूल्यनिर्धारण
  - (d) विदेशी एजेन्ट
- 2. निम्नलिखित में से किन्हीं दो में अंतर बताइए :

5+5

- (a) जनसांख्यिकीय वातावरण तथा सामाजिक-सांस्कृतिक वातावरण
- (b) उच्च-तकनीकी स्थितिकरण (positioning) तथा उच्च-स्पर्श स्थितिकरण
- (c) अंतर्राष्ट्रीय विपणन में उत्पाद मानकीकरण तथा अनुकूलन (adaptation)
- (d) सेवाएं तथा उत्पाद

#### खण्ड - ब

निम्नलिखित में	से किन्हीं	<i>चार</i> प्रश्नों के	ं उत्तर लिखिए :
----------------	------------	------------------------	-----------------

- "विपणन अनुसंधान रिपोर्ट का घटिया प्रस्तुतीकरण पूरे बाजार 20 बाजार शोध यत्नों को व्यर्थ कर देता है।" विवेचन कीजिए।
- 4. ''सूचना तकनीक के विकास ने अंतर्राष्ट्रीय विपणन क्रियाओं में 20 क्रान्ति ला दी है।'' समालोचना कीजिए।
- 5. अंतर्राष्ट्रीय विपणन संप्रेषण के विभिन्न उद्देश्यों का विवेचन कीजिए। 20
- 6. अंतर्राष्ट्रीय विज्ञापन का बजट बनाने की विभिन्न विधियों की 20 तुलना कीजिए।
- (a) अंतर्राष्ट्रीय विपणन में मूल्य निर्धारण की महत्त्वपूर्ण
  पद्धत्तियों की व्याख्या कीजिए।
  - (b) अंतर्राष्ट्रीय विपणन में विभिन्न ब्रांडिग रणनीतियों की संक्षेप में व्याख्या कीजिए।
- 8. विभिन्न अंतर्राष्ट्रीय बाजार प्रवेश रणनीतियों का मूल्यांकन करते 5+15 समय अनेक कारकों का विश्लेषण आवश्यक होता है। इन कारकों का उल्लेख कीजिए, तथा विवेचन कीजिए कि ये किस प्रकार प्रवेश रणनीतियों को प्रभावित करते हैं।
- 9. अंतर्राष्ट्रीय विपणन प्रक्रिया में निहित विभिन्न सोपानों का वर्णन 20 कीजिए।